Dr. Stefan Schulze



Grimmstrasse 23
90491 Nürnberg
Deutschland

Telefon: +49 176 64949092

E-Mail: stefan.schulze@onlinehome.de

Profil

Unternehmer mit über 25 Jahren Erfahrung im Führen von Venture Capital finanzierten Technologie Start-ups.

Nachgewiesene Erfolgsbilanz beim Aufbau und Skalieren von Wachstumsunternehmen, im Fundraising mit Investoren sowie im Management von M&A-Transaktionen (sell- und buy side).

Operative Schwerpunkte in den Bereichen „Vertrieb und Business Development“ sowie „Finanzen“.

GME German Medical Engineering GmbH

Gründer & Geschäftsführer | 2011 – 2026

Gründung und Leitung der GME German Medical Engineering, einem Unternehmen, das dermatologische Lasersysteme entwickelt, produziert und international vermarktet.

- Aufbau von der Startphase in einem Keller zu einem etalierten Unternehmen mit einem Jahresumsatz von etwa 5 Millionen Euro
- Management der internationalen Vertriebsaktivitäten in mehr als 50 Ländern weltweit
- Abschluss von drei Finanzierungsrunden mit Risikokapitalfirmen und internationalen Business Angels
- Verhandlung und Leitung von Kooperationen mit führenden internationalen Pharmaunternehmen
- Erfolgreicher Verkauf des Unternehmens im Jahr 2025 an einen strategischen Investor

---

WaveLight / WaveLight Aesthetic / Quantel Derma

VP Business Development WaveLight AG | 2005

Die WaveLight AG war zu dieser Zeit ein börsennotierter Hersteller von medizinischen und industriellen Lasersystemen. Die Hauptaufgabe als VP Business Development war der Umbau zu einem Hersteller von ophthalmologischen Lasern und Augenlinsen.

- Erfolgreicher Verkauf der Bereiche „Chirurgische Laser“, „Industrielaser“ und „Dermatologische Laser“ an strategische Investoren
- Kauf von Unternehmen im Bereich Augenlinsen

Geschäftsführer WaveLight Aesthetic GmbH | 2005 – 2006

- Übernahme der Führung der „Dermatologie“ Sparte als Vorbereitung des Verkaufs. Überführung der Aktivitäten in die WaveLight Aesthetic GmbH als deren Geschäftsführer
- Verkauf der WaveLight Aesthetic GmbH an die Quantel SA, einem börsennotierten Laserhersteller aus Frankreich

Geschäftsführer Quantel Derma GmbH | 2006 – 2011

- Integration WaveLight Aesthtic in die Quantel Gruppe und Umbenennung zu Quantel Derma GmbH. Die Quantel Derma übernahm auch alle bereits bestehenden Aktivitäten von Quantel im Bereich Dermatologie
- Transfer der Produktion von Deutschland nach Frankreich
- Nach der Finanzkrise 2008 Vorbereitung des Verkaufs an deutsche Finanzinvestoren. Verkauf scheiterte am Widerstand der französischen Gewerkschaften gegen eine Rückübertragung der Produktion nach Deutschland
- Beendigung meiner Zusammenarbeit mit Quantel und Gründung der GME

SWITCH Biotech AG

CFO / CEO | 1999 – 2004

Das in München ansässige Biotechnologieunternehmen wandte die Technologie „functional genomics“ (Vergleich der Genexpression in gesundem versus in erkranktem Gewebe) für die Entwicklung innovativer Therapieansätze zur Behandlung von Hautkrankheiten an.

CFO:

- Mehrere internationale Finanzierungsrunden mit einem Gesamtwert von mehr als 25 Millionen Euro

- Partnerschaftsvereinbarung mit Pharmaunternehmen mit Umsätzen von über 10 Millionen Euro

Sprecher des Vorstands (CEO & CFO):

- “funtional genomics“ war ab 2002 nicht mehr gefragt und gleichzeitig brachen die Finanzierungsmöglichkeiten ein
- Übernahme der Sprecher-Funktion und Versuch, das Know-how für „drug reprofiling“ (Verwendung einer bekannten Substanz für eine neue Anwendung) zu nutzen
- Gleichzeitig Restrukturierungsmaßnahmen und Fusionsgespräche
- Insolvenz nach erfolglosen klinischen Ergebnissen

McKinsey & Company

Senior Associate / Engagement Manager | 1994 – 1999

Unternehmensberater in den Büros in Hamburg und München mit den Schwerpunkten:

- Corporate Finance (insbesondere Unternehmensbewertung und Finanzplanung)
- Regulierungsmanagement im Bereich Telekommunikationsindustrie
- Corporate Carve-outs und Restrukturierungen

Ausbildung

Universität St. Gallen |1991 - 1994

Promotion in Betriebswirtschaftslehre

- Promotionsarbeit über „Kapitalkosten internationaler Unternehmen“
- Koordination eines „Executive MBA“ Programms in der damaligen CSFR

Cambridge University |1990 - 1991

Master (M.Phil.) in Volkswirtschaftslehre

Universität Konstanz |1986 - 1990

Master (M.A.) in Geschichte, Politische Wissenschaft und Volkswirtschaftslehre

Labenwolf Gymansium Nürnberg |1983 - 1985

Abitur

Sprachkenntnisse

- Deutsch — Muttersprache
- Englisch — fließend und verhandlungssicher
- Französisch – intermediate